



งานสัมมนา

# สร้างประสบการณ์ขาย ใหม่ในการบริหารการขาย ด้วย SAP Sales Cloud

📅 4 มิ.ย. 2562 เวลา 13:30 – 16:30 น.

📍 SAP Thailand ชั้น 9 อาคาร Liberty สยาม

## การขายจะไม่เหมือนเดิมอีกต่อไป คุณพร้อมที่จะเปลี่ยนหรือไม่?

หลายปีที่ผ่านมา ระบบ CRM ได้ถูกนำไปใช้เพื่อบริหารการขาย แต่ก็ไม่ได้รับการตอบรับจากพนักงานขายและองค์กรเท่าที่ควร ในขณะที่พฤติกรรมของลูกค้าก็เปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็วเร็วกว่าการปรับตัวของพนักงานขายและองค์กรตามทัน



กระบวนการขาย  
เดิมแบบ Manual  
จะต้อง  
เปลี่ยนแปลงไป



การพยากรณ์  
การขายจะต้อง  
แม่นยำมากขึ้น



ธุรกิจไม่ควรจะ  
พลาดโอกาสการ  
ขายที่สำคัญอีก  
ต่อไป



พนักงานต้อง  
ทำงานรวดเร็วเพื่อ  
เพิ่มประสิทธิภาพ



สร้างแรงจูงใจ  
พนักงานขายอย่างไร  
ในโลกการขายปัจจุบัน

### กำหนดการ

13:30 – 14:00 Welcome & Refreshment

14:00 – 15:00 สร้างประสบการณ์ขายใหม่ใน  
การบริหารการขาย

15:00 – 16:00 SAP Sales Cloud Experience

16.00 – 16:30 Q&A / Networking

พบกับกูรู  
ทางการบริหาร

การขายและ  
โซลูชัน

### คุณนาวิก นำเสียง

กรรมการผู้จัดการ - ชันเด โซลูชันส์  
ผู้เชี่ยวชาญ ที่ปรึกษาและ  
คอนสัลต์ ด้านการบริหารความสัมพันธ์  
กับลูกค้าและการตลาดออนไลน์



### คุณพิรยุทธ ย่องชื่อ

ผู้จัดการ - แอปพลิเคชัน CX  
SAP Customer Experience  
ผู้เชี่ยวชาญโซลูชัน CRM  
ประสบการณ์มากกว่า 10 ปีในการ  
ให้คำปรึกษาการวางระบบและ  
ปรับปรุงองค์กรด้วยโซลูชัน CRM



นอกจากนี้ คุณจะได้พบกับโซลูชัน SAP C/4HANA ที่ช่วยให้คุณสร้างประสบการณ์ที่ดีกับลูกค้าด้วยการขาย การตลาด บริการและคอมเมิร์ซ ผ่านเทคโนโลยี Customer data, machine learning และ microservices.

[CLICK HERE TO REGISTER](#)

ไม่เสียค่าใช้จ่ายใดๆ

